



# VBD PARTS accelera su qualità, formazione e innovazione

Il Distigo Hub di Berlingo consolida la sua vocazione IAM con nuove partnership strategiche, un modello di distribuzione integrato e servizi a valore per le officine moderne.

a cura  
della Redazione

**F**in dal suo esordio nell'estate del 2023, VBD Parts ha scelto di posizionarsi nel mondo della distribuzione ricambi con un modello ibrido e innovativo. Oggi, a poco più di un anno dal debutto sul mercato, l'azienda – il cui quartier generale è a Berlingo (BS) – accelera con decisione la sua marcia verso un'identità sempre più orientata all'aftermarket di qualità, annunciando l'ingresso di tre nuovi marchi nel proprio portfolio: Meyle, NTN-SNR e Osram. Queste nuove collaborazioni rafforzano una strategia chiara: selezionare partner di primo piano, spesso già attivi nel primo impianto, per offrire a officine e carrozzerie non solo ricambi affidabili e competitivi, ma anche servizi, formazione e strumenti digitali che semplifichino il lavoro quotidiano e migliorino la redditività.



## DISTRIBUZIONE INTEGRATA: IL MODELLO VBD PARTS

Al centro del progetto VBD Parts c'è l'idea di una "distribuzione integrata", capace di unire la velocità e l'accessibilità dell'e-commerce con l'efficienza e la capillarità di un magazzino fisico, che oggi può contare su oltre 50.000 referenze in pronta consegna.

La piattaforma digitale offre un catalogo esteso e sempre aggiornato, con funzionalità avanzate come la ricerca per targa, strumenti di cross-reference e gestione ordini semplificata, a cui si affiancano ricambi originali Stellantis, Private Label e una selezione IAM in costante crescita.

## QUALITÀ, INNOVAZIONE E VALORE PER L'OFFICINA

Con l'obiettivo di potenziare l'offerta aftermarket, VBD Parts ha già consolidato accordi con marchi noti come Champion, Herth+Buss e Jurid. Ora si apre una nuova fase, con l'ingresso di tre brand che coprono segmenti chiave dell'autoriparazione.

L'accordo con Meyle si concentra su uno dei servizi più in crescita nelle officine moderne: la manutenzione del cambio automatico. L'offerta Meyle comprende kit completi "tutto-in-uno" per il tagliando del cambio, con tutti i componenti necessari, e si completa con un programma formativo dedicato, studiato per rendere i professionisti autonomi e competenti in un ambito tecnico di alto valore aggiunto.

La collaborazione con NTN-SNR, noto fornitore di primo impianto per i principali costruttori automotive, permette invece a VBD Parts di proporre componenti aftermarket con standard equivalenti all'originale. I prodotti chiave? Kit cuscinetti ruota, kit distribuzione completi, supporti ammortizzatore: famiglie ad alta rotazione, cruciali per la sicurezza e la durata del veicolo. Sul fronte illuminazione, l'accordo con Osram rappresenta poi un importante salto di qualità. Il brand tedesco è sinonimo di potenza luminosa, efficienza e affidabilità, con una gamma capace di rispondere a ogni esigenza, dalla sostituzione della lampadina standard fino ai prodotti LED di ultima generazione. Per i riparatori significa offrire al cliente finale una visibilità ottimale e un servizio professionale con componenti di altissimo livello.

## SERVIZI, INCENTIVI E FIDELIZZAZIONE: UN ECOSISTEMA AL SERVIZIO DEL PROFESSIONISTA

Oltre alla gamma di ricambi, VBD Parts investe nella relazione con il cliente e nella valorizzazione delle competenze. Ne è un esempio il pro-



gramma "Scelta Vincente", un sistema di incentivazione che premia gli acquisti aftermarket con punti convertibili in premi, strumenti o supporti per l'attività. Per le officine più fidelizzate, è attivo anche il programma Top Network, con sconti esclusivi, promozioni in anteprima e accesso preferenziale a servizi e iniziative. Il tutto è supportato da un servizio clienti multicanale, raggiungibile sia telefonicamente che via WhatsApp e da un portale e-commerce sempre operativo: [www.vbdparts.it](http://www.vbdparts.it)

"Ogni giorno ci impegniamo per costruire un modello distributivo innovativo, che punta a essere preciso, tempestivo ma anche molto vario e accessibile - spiega Francesco Marangio, Direttore Generale VBD Parts - L'allargamento ulteriore delle collaborazioni Aftermarket dirette, con marchi di eccellenza come Meyle, NTN-SNR e Osram, è un altro passo concreto per riuscire a rispondere sempre meglio alle esigenze delle officine moderne, valorizzando qualità dei prodotti, servizio di distribuzione e formazione per la miglior gestione delle attività."

## UN PARTNER UNICO PER UN AFTERMARKET PIÙ EFFICIENTE

Con un'offerta sempre più ampia, un approccio omnicanale, una logistica veloce, prezzi competitivi e un'attenzione costante alla formazione tecnica, VBD Parts si propone come il partner ideale per le officine e le carrozzerie del futuro. Nel mondo IAM in continua evoluzione, dove velocità e competenza fanno la differenza, VBD Parts dimostra che innovare nel settore della distribuzione è possibile - a patto di mettere al centro le reali esigenze del riparatore.

«CON L'OBIETTIVO DI POTENZIARE L'OFFERTA AFTERMARKET, VBD PARTS HA ANNUNCIATO L'INGRESSO DI TRE NUOVI MARCHI NEL PROPRIO PORTFOLIO: MEYLE, NTN-SNR E OSRAM»